

***Masterclass***  
***Intellectueel Acquireren***

***Nieuwe relaties, cliënten  
en omzet voor 2018***

1 November 2017  
Den Haag





# Herkenbaar ...?

*"Meer cliënten, meer werk,  
hoe doe ik dat?"*

*"Hoe maak ik een kort  
en praktijkgericht plan?"*



*"Hoe krijgen we draagvlak  
voor dat plan?"*

*"Hoe zorg ik dat het plan  
ook uitgevoerd wordt?"*

*Leg in 1 dag de basis voor  
meer cliënten, meer werk, meer omzet.*

## Deze masterclass biedt u

- Een praktijkgerichte methode voor uw acquisitieplanning:
  - De stappen naar betere acquisitie voor uw kantoor/sectie of voor uzelf.
  - De instrumenten om uw acquisitie efficiënt te organiseren en uit te voeren.
  - Een pragmatisch planningstemplate voor uw acquisitie
- Maatwerk door 1-op-1 begeleiding na afloop
  - 1 uur over completering van uw plan
  - 1 uur over de uitvoering van uw plan

Voor elke deelnemer:  
**individuele begeleiding**  
volgend op de masterclass



## Deze masterclass is bestemd voor

### Advocaten & notarissen die ...

- Echte verantwoordelijkheid nemen voor hun eigen omzet en praktijk
- Behoeftte hebben aan een pragmatische aanpak voor acquisitie en klantenbinding.
- Meer dan 5 jaar ervaring hebben

### Maatschaps- en sectievoorzitters die ...

- Meer grip willen op de omzetontwikkeling van kantoor.
- Beter sturing willen geven aan de commerciële activiteiten.
- Commercieel gedrag van advocaten willen stimuleren & faciliteren.

## Programma inhoud

- Focus & strategie: waar ga ik acquireren?
- Contact maken: het ontwikkelen van nieuwe cliëntrelaties
- Van Contact naar Contract: het acquisitiesgesprek
- Offreren & tarieven
- Opvolging & discipline
- Organisatie van acquisitie: Legal Business Planning Template

## Masterclass facilitator: **drs. Dirk Heuff**



Dirk werkt sinds 2008 als specialist in business development voor de zakelijke en juridische dienstverleners.

Advocaten en notarissen waarderen Dirk om zijn vakinhoudelijke kennis en ervaring op het gebied van *legal business development* in combinatie met zijn pragmatische en menselijke manier van opereren.

**Datum, tijd  
& locatie**

1 november 2017

9.30-16.30

Den Haag

Voor de individuele begeleiding worden individueel aparte afspraken gemaakt

**Deelnemers**

Ten behoeve van een optimale interactie en kennis-making is het aantal deelnemers beperkt.

Meldt u tijdig aan.

**Permanente  
educatie**

De Masterclass & coaching beslaan samen 9 contacturen.

U krijgt een certificaat van deelname.

**5 PE punten**

**Kosten**

€ 495,- excl. BTW

Bij 2 of meer deelnemers van hetzelfde kantoor krijgt u 10% korting.

**Aanmelden**

Vóór 22 Oktober via [masterclass@kyboko.nl](mailto:masterclass@kyboko.nl).

U krijgt per omgaande een bevestiging.

**Informatie**

Dirk Heuff

☎ 06 – 105 371 58

✉ dirk@kyboko.nl

🌐 [www.kyboko.nl](http://www.kyboko.nl)