



Model Referral Plan

Onze bevriende relaties, verwijzers	Relevante mensen in hun netwerk	Prioriteit	Introductie via	What's in it for them?	Actie door
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			
		1 2 3			

1: Meeste potentiële waarde voor kantoor
2: Potentieel waardevol
3: Weinig potentiële waarde