

***Vergroot uw (h)erkenning
in 2019***

***Workshop
Profilering & propositie
voor juridische professionals***

**1 December 2018
Den Haag**

LEGALBIZDEV.nl



***60% van consumenten ziet géén verschil
tussen advocaten(kantoren)¹***

Profilering = het continue proces van verbetering van

Herkenbaarheid Duidelijkheid Onderscheid
Herinnering Authenticiteit

***Leg in 1 dag de basis voor
een onderscheidend & aansprekend profiel.***

Deze workshop biedt u

- Een praktijkgerichte methode voor uw profilering:
 - De stappen naar betere profilering voor uw kantoor/sectie of voor uzelf.
 - De instrumenten om uw profilering efficiënt te organiseren en uit te voeren.
 - Een pragmatisch planningstemplate voor uw profilering
- Handvatten voor het definiëren van een echt onderscheidend profiel
 - Tips & tricks, do's & dont's
- De vertaling naar verschillende instrumenten & toepassingsmogelijkheden
- Maatwerk door 1-op-1 begeleiding na afloop
 - 1 uur over uw onderscheid en uw profiel
 - 1 uur over de completering & uitvoering van uw plan

**Voor elke deelnemer:
individuele begeleiding
volgend op de workshop**



Deze workshop is bestemd voor

Advocaten en notarissen die ...

- Begrijpen dat je maar één kans krijgt een eerste indruk te maken bij nieuwe cliënten en dat die eerste indruk scherp, helder en herkenbaar moet zijn
- Behoeftte hebben aan een pragmatische aanpak van hun profilering.
- Netwerken en persoonlijk profileren 'gedoe' vinden maar dat wel efficiënter willen leren doen.
- LinkedIn en al haar mogelijkheden willen begrijpen en benutten.

Maatschaps- en sectievoorzitters die ...

- De kantoor/sectie propositie scherper willen formuleren voor
 - meer onderscheid t.o.v. de concurrenten
 - meer relevantie voor nieuwe cliënten
 - meer aantrekkingskracht voor nieuw talent
- Meer activiteit van partners en medewerkers willen stimuleren & faciliteren.

Programma inhoud

- Behoeftte, belofte, benefits en bewijs
- Uw waardepropositie als basis voor uw profiel
- Profileren anno 2019 – zin & onzin van social media
- Meer interactie via uw website en LinkedIn profiel
- To blog on not to blog
- Organisatie van profilering: Profilering Template, opvolging & discipline

Workshop facilitator: drs. Dirk Heuff



Dirk werkt sinds 2008 als specialist in business development voor de zakelijke en juridische dienstverleners.

Advocaten en notarissen waarderen Dirk om zijn vak-inhoudelijke kennis en ervaring op het gebied van *legal business development* in combinatie met zijn pragmatische en menselijke manier van opereren.

Datum, tijd & locatie	1 December 2018	en in house
	9.30- 16.30	
	Den Haag	
	Voor de individuele begeleiding worden individueel aparte afspraken gemaakt	
Deelnemers	Ten behoeve van een optimale interactie en kennis-making is het aantal deelnemers beperkt. Meldt u tijdig aan.	
Permanente educatie	De workshop & coaching beslaan samen 9 contacturen. U krijgt een certificaat van deelname.	
Kosten	€ 495,- excl. BTW Bij 2 of meer deelnemers van hetzelfde kantoor krijgt u 10% korting.	
Aanmelden	Via bestellen@legalbizdev.nl . U krijgt per omgaande een bevestiging.	
Informatie	Dirk Heuff ☎ 06 – 105 371 58 ✉ Redactie@legalbizdev.nl 💻 www.LegalBizDev.nl	

LEGALBIZDEV.nl