

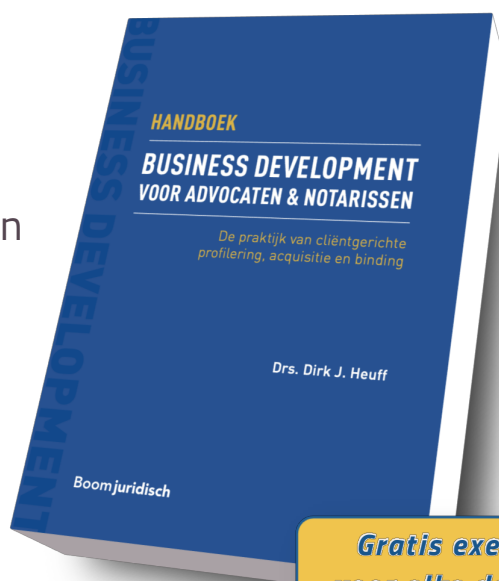
LEGALBIZDEV.nl

VoorjaarsTournee

Acquisitie in Praktijk

Nieuwe relaties, betere cliënten

Door de auteur van



***Gratis exemplaar
voor elke deelnemer***



Herkenbaar ...?

"Ik wil meer cliënten en meer werk, hoe doe ik dat?"

"Hoe ontkom ik aan de groeiende tarievendruk?"



"Concurrentie neemt toe, hoe wapen ik me daartegen?"

"Wat is belangrijk in acquisitie? Hoe pak ik dat aan?"

*Een interactieve lezing over acquisitie
voor advocaten en notarissen*

*Met inzicht en instrumenten
voor meer resultaat & efficiency.*

Bestemd voor advocaten & notarissen die ...

- Meer aandacht willen geven aan hun eigen omzet en praktijk.
- Behoeftte hebben aan een pragmatische aanpak voor acquisitie.
- Concrete antwoorden willen op hun vragen.
- Meer dan 3 jaar ervaring hebben.



Deze VoorjaarsTournee biedt u

- Informatie
 - over efficiency in acquisitie,
 - over de belangrijkste acquisitiemiddelen en hoe ze te benutten,
 - over de zin/onzin van sociale media, netwerken en publiceren.
- Inzicht
 - in de stappen naar betere acquisitie voor uw kantoor/sectie of voor uzelf,
 - in de verschillende typen cliënten en hoe daar mee om te gaan,
 - de relatie tussen uurtarieven en waarde voor de cliënt
- Instrumenten
 - voor het voeren van effectieve acquisitiesprekken
 - voor het ontwikkelen van een onderscheidende propositie
 - voor het maken van een pragmatisch acquisitieplan voor de 2^e helft van 2019

Programma inhoud

- Focus & strategie: waar ga ik acquireren?
- Contact maken: het ontwikkelen van nieuwe cliëntrelaties
- Van Contact naar Contract: het acquisitiesprek
- Offreren & tarieven
- Opvolging & discipline
- Organisatie van acquisitie: Legal Business Planning Template

Uw gastheer en spreker: **drs. Dirk Heuff**



Dirk werkt sinds 2008 als specialist in business development voor de zakelijke en juridische dienstverleners.

Hij is de auteur van het eerste Nederlandstalige standaardwerk: "Handboek Business Development voor Advocaten & Notarissen"

Tournee data



Dinsdag 7 Mei

Amsterdam	8.00 – 10.00
Den Haag	12.00 – 14.00
Breda	16.00 – 18.00

Donderdag 9 Mei

Rotterdam	8.00 – 10.00
Utrecht	12.00 – 14.00
Zwolle	16.00 – 18.00

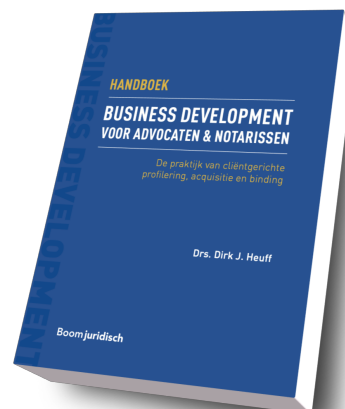
Permanente educatie

De bijeenkomst bestaat uit 2 contacturen.
U krijgt een certificaat van deelname.

PO punten

Kosten

€ 95,- excl. BTW
Inclusief 1 exemplaar van het Handboek Legal
Business Development
Bij 2 of meer deelnemers van hetzelfde
kantoor krijgt u 10% korting.



Aanmelden

Vóór 29 April via Bestellen@LegalBizDev.nl.
U krijgt per omgaande een bevestiging.

Informatie

Dirk Heuff
☎ 06 – 105 371 58
✉ Redactie@LegalBizDev.nl
💻 www.LegalBizDev.nl

**Gratis exemplaar
voor elke deelnemer**

Meldt u snel aan !!