

*"Wat maakt ons anders
dan andere kantoren?"*

*"Hoe creëren we meer
onderscheid t.o.v.
de concurrenten?"*

*"Hoe verhogen we
de effecten van
LinkedIn en social media?"*

*"Wat is een aantrekkelijke
èn relevante propositie
voor onze cliënten?"*

***Vergroot uw (h)erkenning
in 2020***

*Workshop
Profilering & propositie
voor juridische professionals*

LEGALBIZDEV.nl



***60% van consumenten ziet géén verschil
tussen advocaten(kantoren)***

Profilering = het continue proces van verbetering van

Herkenbaarheid

Duidelijkheid

Onderscheid

Herinnering

Authenticiteit

***Leg in 1 dag de basis voor
een onderscheidend & aansprekend profiel.***

Deze workshop biedt u

- Een praktijkgerichte methode voor uw profilering:
 - De stappen naar betere profilering voor uw kantoor/sectie of voor uzelf.
 - De instrumenten om uw profilering efficiënt te organiseren en uit te voeren.
 - Een pragmatisch planningstemplate voor uw profilering
- Handvatten voor het definiëren van een echt onderscheidend profiel
 - Tips & tricks, do's & dont's
- De vertaling naar verschillende instrumenten & toepassingsmogelijkheden
- Maatwerk door 1-op-1 begeleiding na afloop
 - 1 uur over uw onderscheid en uw profiel
 - 1 uur over de completering & uitvoering van uw plan

**Voor elke deelnemer:
individuele begeleiding
volgend op de workshop**



Deze workshop is bestemd voor

Advocaten en notarissen die ...

- Begrijpen dat je maar één kans krijgt een eerste indruk te maken bij nieuwe cliënten en dat die eerste indruk scherp, helder en herkenbaar moet zijn
- Behoeftte hebben aan een pragmatische aanpak van hun profilering.
- Netwerken en persoonlijk profileren 'gedoe' vinden maar dat wel efficiënter willen leren doen.
- LinkedIn en al haar mogelijkheden willen begrijpen en benutten.

Maatschaps- en sectievoorzitters die ...

- De kantoor/sectie propositie scherper willen formuleren voor
 - meer onderscheid t.o.v. de concurrenten
 - meer relevantie voor nieuwe cliënten
 - meer aantrekkingskracht voor nieuw talent
- Meer activiteit van partners en medewerkers willen stimuleren & faciliteren.

Programma inhoud

- Behoeftte, belofte, benefits en bewijs
- Uw waardepropositie als basis voor uw profiel
- Profileren anno 2019 – zin & onzin van social media
- Meer interactie via uw website en LinkedIn profiel
- To blog on not to blog
- Organisatie van profilering: Profilering Template, opvolging & discipline

Workshop facilitator: drs. Dirk Heuff



Dirk werkt sinds 2008 als specialist in business development voor de zakelijke en juridische dienstverleners.

Advocaten en notarissen waarderen Dirk om zijn vak-inhoudelijke kennis en ervaring op het gebied van *legal business development* in combinatie met zijn pragmatische en menselijke manier van opereren.

**Datum, tijd
& locatie**

Voor uw sectie/kantoor kiezen we in overleg de meest geschikte locatie

9.30-16.30 uur

Voor de individuele begeleiding worden individueel aparte afspraken gemaakt

**Permanente
educatie**

De workshop & coaching beslaan samen 9 contacturen.

U krijgt een certificaat van deelname.

Kosten

€ 495,- excl. BTW

Bij 2 of meer deelnemers van hetzelfde kantoor krijgt u 10% korting.

Aanmelden

Via bestellen@legalbizdev.nl.

U krijgt per omgaande een bevestiging.

Informatie

Dirk Heuff

☎ 06 – 105 371 58

✉ Redactie@legalbizdev.nl

💻 www.LegalBizDev.nl

L E G A L B I Z D E V . n l