



Voor modern denkende advocaten en kandidaat-notarissen



Als straks de partners met hun kinderen met vakantie gaan, hou jij het kantoor draaiende en de cliënten tevreden. Toch?

Het is ook dé perfecte periode voor jou en andere moderne en ambitieuze advocaten om tijd te besteden aan je eigen toekomst en je eigen ontwikkeling: het versterken van je kennis & vaardigheden in je ondernemerschap en business development.

In de week van 12 - 16 Augustus is er weer de Legal Business Development SummerSchool® die dit jaar compleet gaat over 'ondernemerschap'. Er is een ruim aanbod aan sessies op het vlak van profilering, acquisitie en cliëntenbinding. Uit de 15 verschillende sessies kan je je eigen programma samenstellen. Je bent helemaal vrij in je keuze.

Voor wie	Moderne advocaten die de zomerperiode benutten om hun kennis & inzicht bij te spijkeren en daar concreet mee aan de slag gaan. Niet stil zitten & absorberen, maar actief betrokken en praktisch aan het werk.
Wat	Een serie korte praktijksessies over ondernemerschap. Elke dag 3 sessies om zelf uit te kiezen.
Waarom meedoen?	In korte tijd krijg je extra inzichten & handvatten om je eigen praktijk verder uit te bouwen.
Kenmerkend	Interactief Leerzaam Praktijkgericht Persoonlijk (6-8 deelnemers)



Programma

10.00 – 11.00 uur		12.00 – 13.00 uur	14.00 – 15.00 uur
Ondernemerschap & praktijkontwikkeling			Maandag 12 Augustus
Business innovatie: andere dienstverlening, betere omzet	Medewerkers & hun doelen: organisatie & implementatie	Pragmatisch Business Plan op drie A4-tjes	
Profilering – onderscheidend & aansprekend			Dinsdag 13 Augustus
Kiezen & gekozen worden: creëer focus & onderscheid	Ontwikkeling van jouw (waarde) propositie	Je online profiel anno 2022	
Acquisitie – aan tafel & tot zaken komen			Woensdag 14 Augustus
Van contact naar contract: denk- & werkwijze	Het goede gesprek over tarieven – inhoud & vorm	Jouw AcquisitiePlan – efficiënt, pragmatisch & werkbaar	
Binding met & van cliënten			Donderdag 15 Augustus
Laat CRM voor je werken – do's + dont's	Welke cliënten moet ik wèl binden – analyse & uitvoering	Relatiemanagement anno 2024	
CareerCoaching			Vrijdag 16 Augustus
Over drijfveren & ambities en hoe ze effectief in te zetten	Partner worden; wil ik dat? Hoe doe ik dat?	BusinessCareer Planning	

Praktische informatie

Alle sessies worden begeleid door ervaren en deskundige trainers. Allen hebben hun sporen verdiend in de juridische wereld en zullen je de fijne kneepjes bijleren.

Data	Maandag 12 t/m vrijdag 16 augustus 2024 - online		
Investing	Zomerse tarieven (excl. BTW):		
	1 sessie		€ 75,-
	Hele dag (3 sessies)		€ 190,-
	Extra sessie op een andere dag		€ 25,-
Vragen	Bel Dirk Heuff op 06 - 105 371 58.		

Aanmelden via
aanmelden@LegalBizDev.nl