

LEGALBIZDEV.nl

Van uurtarief naar prestatiebeloning

Seminar

1 Oktober 2024



LAMBERT
JURIDISCHE CURSUSSEN



Waarom dit seminar ?

Klanten vragen steeds vaker naar duidelijkheid vóóraf over de juridische kosten. Zowel in de particuliere als in de zakelijke markt. Bovendien neemt in het MKB het aantal 'request for proposal' toe: klanten willen vergelijken en **prijs** is daarbij een belangrijke (want eenvoudige) graadmeter.

Tegelijkertijd is er ook vraag naar **toegevoegde waarde**. Daarbij gaat het vaak om zaken als

"Ik wil graag een beknopt advies, geen opsomming van juridische haken & ogen daarvan"

"Ken mijn business en mijn markt"

"Informeer me AUB proactief over de impact van nieuwe regelgeving"

Het is die waarde die zo verschillend is. Verschillend tussen klanten maar ook tussen de diverse juridische vraagstukken: het ontslag van de CFO van een bank wordt door een zuid-as kantoor gedaan; het ontslag van de CFO van een investeringsmaatschappij wordt gedaan door een nichekantoor dat 2 km verderop gevestigd is. Het verschil in uurtarief ligt voor de hand.

Verschillen in waarde mogen verschillend beloond worden.

Dat betekent niet dat u al naar gelang de klant een korting op uw tarief toepast. Het betekent dat u op zoek gaat naar welke waarde de klant toekent aan de oplossing van zijn/haar probleem en dus aan de kwaliteit van uw dienstverlening. Dat inzicht gebruikt u als basis om uw beloning te berekenen. Die overigens hoger of lager kan zijn dan uw 'uurtje-factuurkje'.



Dit is bedoeld voor ...

Alle advocaten en notarissen die

- Geïnteresseerd zijn in alternatieven voor het gebruikelijke 'uurtje-factuurtje'.
- Willen leren wat 'beloning voor toegevoegde waarde' (ofwel PrestatieBeloning) inhoud en hoe dat bepaald wordt.
- Hoe ze met cliënten het gesprek kunnen voeren over toegevoegde waarde en tarifiering.
- Inzicht willen in de voor- en nadelen van PrestatieBeloning vóór ze een beslissing nemen om er mee aan de slag te gaan.
- Willen begrijpen hoe ze daarmee een start kunnen maken binnen hun praktijk.

Welk resultaat mag u verwachten

Door dit seminar

- krijgt u inzicht in de manier waarop klanten het verschil tussen 'prijs' en 'waarde' zien (en wat dat betekent voor de tarifiering van uw dienstverlening), en
- leert u de voor- en nadelen van uurtarief versus *Prestatie Beloning*, en
- krijgt u inzicht in welke stappen u moet ondernemen om *Prestatie Beloning* te kunnen invoeren, en
- bent u in staat een weloverwogen beslissing te nemen om hiermee aan de slag te gaan.

De NOvA en de KNB kennen 3 PO punten toe aan dit seminar





Inhoud van het seminar

- Wat is 'toegevoegde waarde' ?
- Uurtarief versus andere beloningsvormen (voor- & nadelen)
- Introductie Prestatie Beloning; wat het is & hoe het functioneert.
- Hoe met cliënten te praten over de prijs van toegevoegde waarde.
- De weg van uurtarief naar Prestatie Beloning en de impact op uw praktijk

Investing

€ 395 per deelnemer (excl. BTW)

Een 2^e deelnemer van zelfde kantoor krijgt 15% korting

Locatie & data

Data Dinsdag 1 Oktober 2024

Tijd 9.00 – 12.30 uur (3 contacturen)

Locatie Op een goed bereikbare en goed geoutilleerde locatie
 centraal in Nederland.

Aanmelden

De logistiek van dit seminar ligt in handen
van **Lambert Juridische Opleidingen**.

Uw aanmelding kan u daar naar toe zenden:
info@juridischecursussen.com.





Docent

Dirk Heuff werkt al 12 jaar met advocaten en notarissen om hun praktijkontwikkeling naar het volgende niveau te brengen.

Dirk is de initiator van **LegalBizDev.nl**, een gespecialiseerd advies- & trainingsbureau voor business development binnen de advocatuur en het notariaat.



Dirk is ook de auteur van het **Handboek Cliëntgericht Ondernemerschap voor advocaten & notarissen** en oprichter van LegalBizDev.nl.

Hij is de co-creator en hoofddocent van de module 'ondernemerschap' in de nieuwe Beroepsopleiding voor de advocatuur.



Redactie@LegalBizDev.nl



06 – 105 371 58



www.LegalBizDev.nl

*Wat als we de mensen opleiden
en ze verlaten kantoor...?*



*Wat als we dat niet doen
en ze blijven ...?*



*Wat als jullie het wèl doen
en ze passen het toe ...?*

